

# S Y L A B U S

Nazwa programu kształcenia: <b>WPIA-P-O-JM-S-13/14Z</b>					
Nazwa przedmiotu: <b>prawo handlowe (KIERUNKOWE)</b>				Kod przedmiotu: <b>10.OWI27AJMJ2472_30S</b>	
Nazwa jednostki prowadzącej przedmiot / moduł: <b>Katedra Prawa Cywilnego i Handlowego</b>					
Nazwa kierunku: <b>prawo</b>					
Forma studiów: <b>Jednolite magisterskie, stacjonarne</b>		Profil kształcenia: <b>ogólnoakademicki</b>		Specjalność:	
Status przedmiotu / modułu: <b>obowiązkowy</b>			Język przedmiotu / modułu: <b>język polski</b>		
Rok	Semestr	Forma zajęć	Liczba godzin	Forma zaliczenia	ECTS
4	7	ćwiczenia	30	X	0
		wykład	30	X	
	8	ćwiczenia	30	ZO	9
		wykład	30	E	
<b>Razem</b>			<b>120</b>		<b>9</b>
Koordynator przedmiotu / modułu:		dr hab. ZBIGNIEW KUNIEWICZ			
Prowadzący zajęcia:					
Cele przedmiotu / modułu:		Zapoznanie studentów z instytucjami prawa handlowego i ich zastosowaniem w praktyce obrotu gospodarczego			
Wymagania wstępne:		Rozpoznaje i opisuje podstawowe instytucje prawa cywilnego/ Wyprowadza wnioski na podstawie twierdzeń, swobodnie analizuje i ocenia poddane zagadnienia/ Dyskutuje zachowując krytycyzm i ostrożność w wyrażaniu własnych sądów. Przedmioty ułatwiające studentowi naukę: Prawo cywilne część ogólna, Prawo cywilne zobowiązaniowe			
EFEKTY KSZTAŁCENIA					
Kategoria	Lp	KOD	Opis efektu	Odniesienie do efektów dla programu	Odniesienie do efektów dla obszaru
wiedza	1	EP1	<b>Ma uporządkowaną i pogłębioną wiedzę z zakresu instytucji prawa handlowego</b>	K_W10	S2A_W09
	2	EP2	<b>Zna poglądy doktryny oraz orzecznictwo Sądu Najwyższego z zakresu prawa handlowego</b>	K_W16	S2A_W07
	3	EP3	<b>Ma pogłębioną wiedzę w zakresie zasad tworzenia i rozwoju form indywidualnej przedsiębiorczości</b>	K_W17	S2A_W11
umiejętności	1	EP4	<b>Potrafi wykorzystywać wiedzę teoretyczną z zakresu prawa handlowego w celu analizy problemów prawnych</b>	K_U10	S2A_U06 S2A_U07
	2	EP5	<b>Potrafi w sposób spójny i precyzyjny wypowiadać się na temat instytucji prawa handlowego oraz uzasadniać swoje stanowiska dotyczące tych instytucji, korzystając z dorobku doktryny i orzecznictwa Sądu Najwyższego</b>	K_U04	S2A_U09 S2A_U10
	3	EP6	<b>Ma pogłębione umiejętności analizowania stanów faktycznych z zakresu prawa handlowego</b>	K_U07	S2A_U01 S2A_U03

kompetencje społeczne	1	EP7	Wykazuje aktywność, angażuje się we współpracę	K_K10	S2A_K07
	2	EP8	Potrafi wybrać i zastosować właściwy dla danej działalności prawnej sposób postępowania, potrafi dobrać środki i metody pracy w celu efektywnego wykonania pojawiających się zadań zawodowych	K_K02 K_K06	S2A_K02 S2A_K03 S2A_K05 S2A_K07
<b>TREŚCI PROGRAMOWE</b>				Semestr	Liczba godzin
Przedmiot: prawo handlowe					
Forma zajęć: wykład					
1. Prawo handlowe i jego miejsce w systemie obowiązującego prawa				7	2
2. Charakterystyczne cechy obrotu handlowego. Prawne metody regulacji obrotu gospodarczego				7	2
3. Źródła prawa handlowego i zasady prawa handlowego				7	2
4. Pojęcie przedsiębiorcy. Przesłanki działalności gospodarczej. Kwalifikacja podmiotów, które mogą występować jako przedsiębiorcy.				7	4
5. Osoby prawne i inne jednostki organizacyjne mające zdolność prawną				7	2
6. Pojęcie przedsiębiorstwa. Składniki przedsiębiorstwa. Czynności dotyczące przedsiębiorstwa. Odpowiedzialność za zobowiązania związane z prowadzeniem przedsiębiorstwa.				7	4
7. Przesłanki, zasady podejmowania i prowadzenia działalności gospodarczej. Reglamentacja publicznoprawna działalności gospodarczej.				7	2
8. Ewidencjonowanie i rejestrowanie przedsiębiorców. Krajowy Rejestr Sądowy i Centralna Ewidencja i Informacja Działalności Gospodarczej. Rodzaje wpisów do rejestru.				7	2
9. Firma przedsiębiorcy. Zasady prawa firmowego. Ochrona prawa do firmy.				7	2
10. Prokura (pojęcie, zakres umocowania, rodzaje)				7	2
11. Spółka cywilna (charakter prawny, wkłady wspólników, odpowiedzialność za zobowiązania, reprezentacja, wypowiedzenie umowy)				7	2
12. Spółka jawna (przesłanki powstania, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania, prowadzenie spraw spółki, wkłady do spółki, udział kapitałowy, rozwiązanie spółki, likwidacja spółki)				7	4
13. Spółka partnerska (przesłanki powstania, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania, prowadzenie spraw spółki)				8	2
14. Spółka komandytowa (przesłanki powstania, suma komandytowa, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania, prowadzenie spraw spółki, wkłady komandytariusza)				8	4
15. Spółka komandytowo-akcyjna (przesłanki powstania, status komplementariusza, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania, organy spółki)				8	2
16. Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (elementy osobowe w sp. z o.o., przesłanki powstania, spółka w organizacji, prawa i obowiązki majątkowe i korporacyjne wspólników spółki, udziały, obrót udziałami i ograniczenia rozporządzania udziałami, skutki zbycia udziałów, zarząd, organy nadzoru, przesłanki ważności uchwał zgromadzenia wspólników, zaskarżanie uchwał zgromadzenia wspólników, zmiana umowy spółki, odpowiedzialność cywilnoprawna członków organów spółki)				8	8
17. Spółka akcyjna (przesłanki powstania, spółka w organizacji, pojęcie i rodzaje akcji, jednostki uczestnictwa w zysku spółki akcyjnej, uprzywilejowanie akcji, obrót akcjami i jego ograniczenia, umorzenie akcji, zarząd, rada nadzorcza, walne zgromadzenie, podwyższenie kapitału zakładowego, kapitał docelowy, warunkowe podwyższenie kapitału zakładowego)				8	8
18. Spółka europejska i Europejskie Zgrupowanie Interesów Gospodarczych				8	4
19. Spółdzielnie (tworzenie spółdzielni, statut, odpowiedzialność za zobowiązania, organy spółdzielni)				8	2
Forma zajęć: ćwiczenia					
1. Zasady podejmowania i prowadzenia działalności gospodarczej. Prowadzenie działalności gospodarczej przez podmioty zagraniczne. Rejestr Przedsiębiorców w Krajowym Rejestrze Sądowym oraz Centralna Ewidencja i Informacja o działalności gospodarczej (CEIDG)				7	4
2. Prokura				7	4
3. Pojęcie czynności handlowych i umów handlowych, zasady obrotu handlowego				7	2
4. Umowa leasingu: pojęcie, charakter, przedmiot umowy, prawa i obowiązki stron, wykonanie umowy, odpowiedzialność za niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy.				7	4
5. Umowy nienazwane: franchising, forfaiting i factoring				7	4
6. Umowa agencyjna: pojęcie, charakter, przedmiot umowy, prawa i obowiązki stron, odpowiedzialność za niewykonanie lub nienależyte wykonanie zobowiązania.				7	4
7. Umowa ubezpieczenia: pojęcie, charakter, przedmiot umowy, prawa i obowiązki stron, wykonanie umowy, odpowiedzialność za niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy.				7	4

8. Umowa przewozu: pojęcie, charakter, przedmiot umowy, kwestia posiłkowego zastosowania przepisów Kodeksu cywilnego do przewozów osób i rzeczy, prawa i obowiązki stron, wykonanie umowy, odpowiedzialność za niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy.	7	4
9. Umowa spedycji: pojęcie, cechy, prawa i obowiązki stron, wykonanie umowy, odpowiedzialność za niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy.	8	2
10. Umowa komisji: pojęcie, charakter, przedmiot umowy, prawa i obowiązki stron, wykonanie umowy, odpowiedzialność za niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy, odpowiedzialność z tytułu rękojmi.	8	2
11. Umowa spółki cywilnej	8	4
12. Tworzenie, organizacja i funkcjonowanie spółek osobowych: jawnej, partnerskiej, komandytowej i komandytowo-akcyjnej.	8	10
13. Tworzenie, organizacja i funkcjonowanie spółek kapitałowych: spółki z ograniczoną odpowiedzialnością i spółki akcyjnej.	8	12
Metody kształcenia	<b>Wykład informacyjny połączony z metodą aktywizującą w formie dyskusji dydaktycznej związanej z wykładem (wykład)</b> <b>Analiza tekstów prawnych z dyskusją (ćwiczenia)</b> <b>Rozwiązywanie stanów faktycznych (tzw. kazusów) (ćwiczenia)</b>	
Metody weryfikacji efektów kształcenia		Nr efektu kształcenia z sylabusu
	<b>EGZAMIN PISEMNY</b>	<b>EP1,EP2,EP3,EP4,EP5,EP6</b>
	<b>KOŁOKWIUM</b>	<b>EP1,EP2,EP3,EP4</b>
Forma i warunki zaliczenia	<b>Kołokwium pisemne (ćwiczenia)</b> <b>Egzamin pisemny (wykład)</b> <b>Ćwiczenia: zaliczenie pisemne na ocenę (zaliczenie obejmuje ocenę z pracy pisemnej w grupie oraz ocenę z kolokwium obejmującego wiedzę z ćwiczeń oraz zalecanej literatury); zaliczenie polega na udzieleniu odpowiedzi na 2 pytania teoretyczne i rozwiązaniu 1 kazusu; za każdą odpowiedź można otrzymać 0, 1, 2 lub 3 punkty; Ocena końcowa z kolokwium zależy od ilości uzyskanych punktów tj.:</b> <b>9 pkt - ocena 5</b> <b>8 pkt - ocena 4,5</b> <b>7 pkt - ocena 4</b> <b>6 pkt - ocena 3,5</b> <b>5 pkt - ocena - 3</b>	
	<b>Wykład: egzamin pisemny (egzamin obejmuje wiedzę z wykładu oraz zalecanej literatury i polega na rozwiązaniu 1 stanu faktycznego oraz udzieleniu odpowiedzi na 2 pytania teoretyczne); egzamin polega na udzieleniu odpowiedzi na 2 pytania teoretyczne i rozwiązaniu 1 kazusu; za każdą odpowiedź można otrzymać 0, 1, 2 lub 3 punkty; Ocena końcowa z egzaminu zależy od ilości uzyskanych punktów tj.:</b> <b>9 pkt - ocena 5</b> <b>8 pkt - ocena 4,5</b> <b>7 pkt - ocena 4</b> <b>6 pkt - ocena 3,5</b> <b>5 pkt - ocena - 3</b>	
	Zasady wyliczania oceny z przedmiotu	
	<b>Ocenę z przedmiotu stanowi ocena uzyskana z egzaminu.</b>	
Literatura podstawowa	<b>Kidyba A. (2012): Prawo handlowe, C.H. Beck, Warszawa</b>	
	<b>Napierała J., Koch A. (2013): Prawo spółek handlowych. Podręcznik akademicki, Wolters Kluwer, Warszawa</b>	
Literatura uzupełniająca	<b>Sołtysiński S., Szajkowski A., Szumański A., Szwaja J. (2012): Kodeks spółek handlowych. Komentarz do art. 1-150, C.H. Beck, Warszawa</b>	
	<b>Sołtysiński S., Szajkowski A., Szumański A., Szwaja J. (2005): Kodeks spółek handlowych. Komentarz do art. 151-300, C.H. Beck, Warszawa</b>	
	<b>Sołtysiński S., Szajkowski A., Szumański A., Szwaja J. (2008): Kodeks spółek handlowych. Komentarz do art. 301-458, C.H. Beck, Warszawa</b>	
	<b>Kidyba A. (2012): Kodeks spółek handlowych. Komentarz. Tom I i II, WoltersKluwer, Warszawa</b>	
<b>NAKŁAD PRACY STUDENTA</b>		
	Liczba godzin	
Zajęcia dydaktyczne	<b>120</b>	
Udział w egzaminie/zaliczeniu	<b>4</b>	
Przygotowanie się do zajęć	<b>12</b>	

Studiowanie literatury	<b>25</b>
Udział w konsultacjach	<b>40</b>
Przygotowanie projektu / eseju / itp.	<b>0</b>
Przygotowanie się do egzaminu/zaliczenia	<b>24</b>
Inne	<b>0</b>
ŁĄCZNY nakład pracy studenta w godz.	<b>225</b>
Liczba punktów ECTS	<b>9</b>